

Sie entscheiden sich für...

- ⇒ Passgenaue Verkaufsstrategien
- ⇒ wirkungsvolles Verkauf coaching
- ⇒ Erfolgsorientierte Weiterbildungen als Inhouse-Angebote und offene Seminare
- ⇒ Lösungen rund um Ihr Geschäft

Wir bieten Ihnen...

- ⇒ Versierte Trainer - praxiserfahren und kundenorientiert
- ⇒ Sicherheit durch zertifizierte und anerkannte Weiterbildungen
- ⇒ Vertrauen - Ihr Auftrag ist bei uns in guten, sicheren Händen

TP Training
& Personal

Ina Kollath

Am Alten Bahnhof 4B
38122 Braunschweig
Tel. 0531 - 866 10 460

braunschweig@trainingundpersonal.de

www.trainingundpersonal.de



Verkaufstraining und
-Coaching
Kassentraining
Analysen
Mystery Shopping
Weiterbildungen
im
„Haus des Handel(n)s“

Fa. Training & Personal

www.trainingundpersonal.de

braunschweig@trainingundpersonal.de

Tel. 0531 - 866 10 460

HAUS DES HANDEL(N)S - Verkaufstraining und –Coaching

Verkaufslösungen -
maßgeschneidert
für Ihr Geschäft!

Verkaufstraining und – Coaching:

- Mittels Checklisten und Testkäufer
- Orientiert an Ihrer Vorstellung vom Geschäft
- Praxisnah - nah am Kunden

Unser Angebot für Sie -

- Analysen mittels Mystery Shopping
- Verkaufstraining - und Coaching - u.a. mit folgenden Themen:
- Ihr Kunde - Ihr Gewinn - Ihr Arbeitsplatz
- Kundenorientierung und Kundenkontakt
- Phasen des Verkaufsgesprächs
- Verkaufsrhetorik und Fragetechniken
- Verkaufsentscheidung Kundenwertschätzung
- Preisargumentation und Abschlusstechnik
- Unterweisung „Layout von Dekoration und Präsentation“

Unser zusätzlicher Service -

- Zertifizierte, geförderte Weiterbildungen wie z.B.
- Ausbildernachweis
- Umschulungen im Einzelhandel
- Verkaufs- und Kassentraining
- Weiterbildungen im Seminarbereich, wie z.B.
- Kundenorientierung
- Workshop „Handel und Wandel - vor Ort und/oder online?“
- Personalauswahl und –Vermittlung mit Schwerpunkt Verkauf - Ihr Personal - ausgebildet nach Ihren Vorgaben
- Treffpunkt Azubi - Nachhilfe und Betreuung von Auszubildenden